



O que muda?



Nesta edição apresentaremos as principais mudanças que irão acontecer nos setores de **Insumos** e **Vendas** com a implantação do SAP/4Hana.

O setor de Insumos é responsável pelo fornecimento aos cooperados de uma ampla gama de produtos:

- defensivos agrícolas para cada cultura
- fertilizantes (químicos, orgânicos e corretivos de solo)
- sementes de plantio de HF e Cereais (cenoura, cebola, beterraba, semente de milho, trigo, sorgo, braquiária, entre outras)

Além disso, realiza o controle de estoque de defensivos agrícolas e fertilizantes armazenados nos barracões, a fim de suprir a demanda crescente de produtividade e como consequência, aumentar a rentabilidade dos cooperados. José Paulo, usuário chave do setor de Insumos, nos conta: "A principal mudança será a implantação do sistema de WMS (Sistema de Administração de Depósitos) que irá gerenciar o nosso armazém logístico/estoque em tempo real, desde o recebimento até a expedição dos materiais. Como resultado, o fluxo de trabalho do nosso dia a dia será mais ágil, aprimorando o controle de estoque, como por exemplo, a localização dos produtos dentro do armazém, a data de vencimento de lotes dos materiais, entre outros. O momento no projeto é de simulação dos nossos processos dentro do sistema, como a entrega futura ao cooperado, transferências entre centros, realização de venda ao cooperado tanto para Minas como para outros estados e pedido de compra de defensivos agrícolas. Os benefícios esperados são uma plataforma com as melhores ferramentas de automação de compra e venda de defensivos e maior rastreabilidade dos processos, para garantir que os insumos fornecidos estejam de acordo com o tipo de produção que o nosso cooperado pretende executar."





O setor de Vendas realiza a comercialização dos hortifrutis, grãos e cereais produzidos pelos cooperados em suas fazendas, em que se destacam:

- Hortifrutis: Alho, Avocado, Abacates Tropical, Batata, Beterraba, Cenoura e Cebola
- Grãos: Café, Milho e Soja
- Cereais: Aveia, Trigo e Triticale

O foco é realizar as negociações junto aos clientes da cooperativa, visando os melhores resultados aos nossos cooperados e o atendimento ao mercado consumidor. Vanessa, usuária chave do setor de Vendas, comenta sobre o projeto: “o Projeto Henko visa a automatização do processo de vendas com a participação direta dos vendedores, numa ação integrada com outros setores da cooperativa como por exemplo, o Faturamento. No momento, estamos na 3ª fase de testes para verificar se todos os processos, tais como os tipos de vendas e as determinações fiscais, estão de acordo com as práticas do dia a dia das vendas que realizamos. Os benefícios esperados são informações mais precisas e assertivas das negociações e da expedição de nossos produtos para um melhor desempenho de todo o processo de vendas, contribuindo ainda mais com os resultados da cooperativa e de nossos cooperados.”

Projeto Henko nas áreas – O que muda na Assistência Técnica?



No dia 27/01 Lucas Machado e Fernando Freitas, usuários chave do setor de Assistência Técnica, apresentaram as alterações que a Solução Agrícola irá trazer no dia a dia da equipe. A principal mudança é a realização do planejamento dos recursos produtivos de forma sistêmica, com destaque para o cadastro de informações dos cooperados, tais como, as fazendas, os locais de plantio e a criação de pacotes de insumo que irão alimentar o planejamento da cooperativa como um todo.

É chegada a hora de nos prepararmos!



Neste mês de fevereiro entramos na Fase de Treinamento no SAP/4Hana e demais soluções que fazem parte do Projeto Henko! O projeto está preparado para treinar os colaboradores na utilização dos sistemas em suas atividades do dia a dia. Tudo foi pensado com muito cuidado, desde a preparação das salas de treinamento e a elaboração dos cursos e seus materiais com o objetivo de levar os novos conceitos e muita atividade prática nos diferentes sistemas. Aguarde em breve as orientações detalhadas sobre os cursos e as datas de realização. Caso tenha dúvidas, entre em contato com a gente pelo **Conecta Projeto Henko**.

Conecta Projeto Henko

Este é nosso canal de atendimento e está à disposição de todos que queiram conhecer melhor o projeto, tirar dúvidas e dar sugestões. Fale conosco através do e-mail henko@coopadap.com.br. Queremos ouvir você!

