



## Projeto Henko entra em nova fase!

O momento atual é de transição de fases, saindo de Explore para Realize. A fase de Explore está em finalização com a assinatura dos BPD's (Business Process Design) pelos usuários chave. Nestes documentos estão os desenhos dos processos de negócios COOPADAP dentro do SAP S/4Hana. Para chegar até aqui, 8 rodadas de apresentação (em torno de 30 horas no total), denominadas de "Processo de Ponta a Ponta", foram realizadas envolvendo a Comercialização, o Beneficiamento e a Administração da COOPADAP. Os consultores especialistas apresentaram aos usuários chave, gestores e superintendentes a visão integrada dos processos da cooperativa dentro do sistema para aprovação. Somente a partir desta validação é que os documentos são assinados. É a COOPADAP rumo à integração dos seus processos.



Ao mesmo tempo, inicia-se a fase denominada de Realize, que é a etapa de execução do que foi aprovado na fase anterior. É o período mais longo do projeto, em que a equipe constrói o ambiente do sistema completo baseado nos requerimentos de negócio, seja na adoção das "Melhores Práticas", na complementação da configuração com componentes standard (padrão) do sistema e com os desenvolvimentos (necessidades específicas do negócio) aprovados. Aqui temos o início da configuração dos processos da cooperativa dentro do SAP S/4 Hana.

No mês de abril, uma nova ação foi iniciada que é a definição do Modelo e da Estrutura de Cadastro, entendendo-se aqui os dados de produtos, insumos, itens de consumo, clientes e fornecedores. A partir dessa definição, uma frente atuará em paralelo a configuração do sistema, para o saneamento e a padronização do cadastro, base para o funcionamento de um sistema integrado, garantindo a qualidade e precisão das informações e consequente, aumento da eficiência dos processos da cooperativa.

No mês de abril, uma nova ação foi iniciada que é a definição do Modelo e da Estrutura de Cadastro, entendendo-se aqui os dados de produtos, insumos, itens de consumo, clientes e fornecedores. A partir dessa definição, uma frente atuará em paralelo a configuração do sistema, para o saneamento e a padronização do cadastro, base para o funcionamento de um sistema integrado, garantindo a qualidade e precisão das informações e consequente, aumento da eficiência dos processos da cooperativa.

A GAtec, consultoria responsável pela Solução Agrícola, entrou em nova fase e iniciou a construção do desenho de processos com as áreas envolvidas.

# Lançamento da página do Projeto Henko na internet



Temos mais um canal de comunicação do projeto! Lá estão informações sobre o projeto, a equipe dedicada, as notícias que são veiculadas, perguntas frequentes sobre o projeto e um espaço “Fale com a Gente” para as dúvidas que forem surgindo. Não deixe de acessar: [www.coopadap.com.br/henko](http://www.coopadap.com.br/henko)

## Identidade da equipe do Projeto Henko



A equipe do projeto recebeu o kit com as camisetas do Projeto Henko. A identidade do projeto passa também para toda a equipe (usuários chave e consultores funcionais), que trabalharão juntos até a implantação do sistema.

Muita coisa vem por aí e vamos contar em detalhes. Aguardem!



NOVIDADE!

## Glossário

Você pode ter acesso ao glossário completo na página do projeto: [www.coopadap.com.br/henko](http://www.coopadap.com.br/henko)

**BPD`s** - (Business Process Design) – São os documentos em que estão definidos os desenhos dos processos da empresa dentro do SAP/4Hana. É o resultado do entendimento do consultor especialista (funcional) dos processos e como será o desenho do futuro sistema. Após a aprovação da empresa, serão base para a configuração.

**Dados mestres** - é o conjunto dos dados cruciais para qualquer negócio, armazenados em sistemas e utilizados por diferentes setores da empresa. São divididos em 4 grandes categorias:

1. Pessoas: clientes, fornecedores, parceiros;
2. Localidades: matriz, filiais, cidades, estados, endereços;
3. Coisas: produtos e serviços;
4. Organizacionais: estrutura organizacional, estruturas de vendas, centros de custo, plano de contas, listas de preços.

**Parceiros de Negócios** (Business Partner) - Relação entre entidades comerciais estabelecendo a troca de experiência e viabilização de negócios, tais como bancos, clientes e fornecedores, entre outros.

**Saneamento de cadastro** - é o processo de identificação e correção de falhas em registros e dados incorretos, imprecisos ou comprometidos. O objetivo é garantir a validade, precisão, consistência e uniformidade dos cadastros. A partir desse saneamento, cria-se um fluxo de trabalho para novos cadastros, envolvendo setores e pessoas de forma organizada.